

COORDINACIÓN TÉCNICA ADMINISTRATIVA
No.14-06-08 CHICHICASTENANGO, QUICHÉ.
GUÍAS DE APRENDIZAJE A DISTANCIA COVID-19

Nombre del Centro Educativo: I.N.E.E.B., "PEM. DANIEL ADÁN GARCÍA BARRIOS"
Código del Establecimiento: 14-06-0298-45 Mes de Aplicación: OCTUBRE
Nombre del Director: PEM. LUIS GILBERTO YAX TZUL No. de Tel. 58767600

Docente: <u>Oralia Josefa Mejía Tiriquiz</u>	No. de Tel. <u>41735596</u>
Grado: <u>Segundo Básico</u>	Sección: <u>C</u>
Nombre del estudiante:	Clave:
Área: <u>Emprendimiento para la productividad, Organización de Pequeñas empresas.</u>	
Fecha de aplicación: <u>Del 16 al 30 de octubre de 2020</u>	

1. COMPONENTE CURRICULAR

Tema a desarrollar: Aspectos a tomar en cuenta al iniciar un emprendimiento o negocio.
Competencia(s) Ejecuta propuestas de emprendimiento productivo, escolar o comunitario que enfatizan la integración del liderazgo y procesos administrativos y comerciales.
Indicador(es) de logro: Promueve la organización que satisfaga las necesidades productivas y personales y se orienta al desarrollo sostenible.

2. COMPONENTE METODOLÓGICO

Metodología: Aprendizaje basado en destrezas cognitivas.

Desarrollo del tema
Aspectos a tomar en cuenta al iniciar un emprendimiento o negocio.

Asegúrate de ofrecer algo diferente: No seas uno más del montón, no te conformes con el hecho de saber que como hay un área o producto determinado que genera dinero, tú también trabajas en eso.

Estudia el Mercado: Si aún no tienes nada en mente, pero necesitas iniciar un negocio; estudia el mercado, reconoce las necesidades del sector donde piensas desarrollar tu proyecto. Si es un negocio, identifica si hay ausencia de restaurantes, de panaderías, de tiendas de ropa, dulcerías o espacios de recreación. Si encuentras que realmente se necesita alguno de los mencionados, ponle tu toque, se recreativo y encargarte de que deseen visitarte.

Reúne un buen equipo humano: Encargarte de que quienes trabajan a tu lado, sean profesionales o estén capacitados realmente para el cargo que vayan a asumir dentro del proyecto.

Sé constante: La constancia es un valor que determinará los triunfos y fracasos en nuestra vida; sino estamos seguros de que seremos firmes con nuestras ideas, no podremos ejecutarlas. De nada servirá un extraordinario proyecto hoy, si mañana lo abandonarás, o empezaras a desplazarlo por otra cosa.

Delega funciones: Si tu deseo es triunfar, debes delegar responsabilidades a personas que están en la capacidad de asumirla.

Reconoce las necesidades de tus clientes: Ignorar las recomendaciones y solicitudes de tus clientes, es un gran error. Al momento que encuentren alguien que les ofrezca lo anhelado, cambiarán. Se lo suficientemente abierto para detectar que debes hacer cambios, no porque esté mal, sino porque debes mejorar.

Apóyate en los Medios Sociales: Es un error de muchos iniciar un proyecto y no hacer publicidad. "Publicidad es obtener ganancias a corto, mediano y largo plazo". Los medios sociales tienen amplias herramientas que te permitirán llegar mejor y a más personas.

Esté al día legalmente: Cumple con los procedimientos tributarios, declara los respectivos impuestos, sé transparente. Si eres emprendedor, recuerda que debes registrarte en el **RUC** (Registro único de Contribuyentes), para obtener un número de identificación que te permitirá tramitar tus facturas y así responder ante tus clientes como se debe; de seguro te solicitarán una factura y tú irás un paso adelante prestando un excelente servicio. Si eres artesano, pintor, carpintero o quieres independizarte en tu profesión, tienes la obligación de registrarte para cumplir ante las leyes y lo estipulado por el SRI (Servicio de Rentas Internas).

Capacítese, haga Networking: Uno de los peores errores en la vida es creer que lo sabemos todo. Siempre hay cosas nuevas por aprender y más cuando queremos seguir creciendo no sólo personal sino profesionalmente. Acuda a cursos, talleres, conferencias, estudie lo relacionado a su proyecto.

Actividad No. 1

Elija un aspecto a tomar en cuenta al iniciar un negocio, (el que más le llamó la atención), en las líneas escriba un comentario o la razón por el cual le llamó la atención.

Actividad No. 2. En el rectángulo, realice un tipo de publicidad del producto o servicio (según empresa seleccionada por usted o en el grupo de trabajo en las clases presenciales)

Actividad 3: Responda con claridad las siguientes preguntas:

1. ¿Qué es emprendimiento empresarial?

2. ¿Cuál es la importancia de los medios sociales en el campo del negocio?

Actividad 4: En el siguiente espacio realice un mapa conceptual sobre el tema estudiado (Aspectos a tomar en cuenta al iniciar un emprendimiento o negocio).

Modalidad: Se utilizará la red social whatsapp, como apoyo, para la orientación, explicación, evaluación y resolución de dudas e inquietudes sobre las actividades a realizar o el tema respectivo.

3. COMPONENTE DE EVALUACIÓN DE LOS APRENDIZAJES

- A.** Herramienta De Evaluación De Desempeño: (portafolio) al finalizar sus actividades y después de enviar las fotografías al whatsapp archive las hojas con las actividades anteriores.
- B. Herramienta De Evaluación De Observación: (uso exclusivo del docente) La actividades se evaluarán con una lista de cotejo con los siguientes aspectos:**
1. El comentario es claro, conciso y acorde al tema.
 2. La publicidad es creativa, llamativa y acorde al producto y servicio.
 3. Contesta de manera clara y correcta las preguntas
 4. Integra todos los elementos del tema en el mapa conceptual con creatividad.
 5. Aplica correctamente normas ortográficas

Mecanismo de Reforzamiento: - Resolución de dudas y acompañamiento de docente por teléfono o WhatsApp (**41735596**) en horario de 7:30 am a 12:30 pm.