

**COORDINACIÓN TÉCNICA ADMINISTRATIVA  
No.14-06-08CHICHICASTENANGO, QUICHÉ.**

**GUÍAS DE APRENDIZAJE A DISTANCIA COVID-19**

Nombre del Centro Educativo: I.N.E.E.B., "PEM. DANIEL ADÁN GARCÍA BARRIOS"  
 Código del Establecimiento: 14-06-0298-45 Mes de Aplicación: OCTUBRE  
 Nombre del Director: PEM. LUIS GILBERTO YAX TZUL No. de Tel. 58767600

Docente: : IMELDA PETRONILA MORALES DE VELÁSQUEZ	No. de Tel. 53723929
Grado: <b>Primero Básico</b>	Secciones: A, B, C, D, E
Nombre del estudiante:	Clave:
Área: Orientación Comercial (Contabilidad General I)	
Fecha de aplicación: del 01 al 15 de octubre de 2020	

**1. COMPONENTE CURRICULAR**

**Tema a desarrollar: Presupuesto**  
**Competencia(s):** Compara opciones de solución a problemas comunitarios con base en información sobre desarrollo humano proveniente de diferentes fuentes y medios.  
**Indicador(es) de logro:** Establece relación entre satisfacción de necesidades básicas y bienestar personal, familiar y colectivo en la vida cotidiana para mejorar la calidad de vida.

**2. COMPONENTE METODOLÓGICO**

**Metodología:** Aprendizaje basado en destrezas cognitivas.

**Desarrollo del tema:**  
**PRESUPUESTO COMERCIAL**  
 Es un documento en el que se realiza una oferta anticipada. Es hecho por cualquier empresa o persona jurídica para que un cliente que desea adquirir un bien o un servicio.  
**INGRESOS:** Las cuentas del grupo de ventas e ingresos por naturaleza comprenden la venta de bienes y prestación de servicios.  
**EGRESOS TAMBIEN LLAMADO GASTOS:**  
**COMPRA:** adquirir o comprar mercaderías y demás bienes adquiridos por la empresa para revenderlos, bien sea sin alterar su forma y sustancia, o previo sometimiento a procesos industriales de adaptación, transformación o construcción.  
**VENTA:** Es una acción que se genera de vender un bien o servicio a cambio de dinero. Las **ventas** pueden ser **por** vía personal, **por** correo, **por** teléfono, entre otros medio  
**CLIENTES:** Persona que compra en un establecimiento comercial o público.  
**OFERTA:** hace referencia a la cantidad de bienes, productos o servicios que se ofrecen en un mercado bajo unas determinadas condiciones.  
**DEMANDA:** se refiere a la cantidad de bienes o servicios que se solicitan o se desean en un determinado mercado de una economía a un precio específico.

**Actividad No. 1.**  
**INSTRUCCIONES:** Elabore un cuadro comparativo sobre la oferta y demanda

CONCEPTOS	OFERTA	DEMANDA
PRESUPUESTO COMERCIAL		
VENTAJAS Y DESVENTAJAS		

**Actividad No. 2.**

**INSTRUCCIONES:** Realice una proyección de gastos para su negocio.

- |  |          |
|--|----------|
| 1. 5 lbs de azúcar                     | Q. _____ |
| 2. 1 arroba de frijol                  | Q. _____ |
| 3. 1 galón de aceite                   | Q. _____ |
| 4. 2 lbs de arroz precocido            | Q. _____ |
| 5. 10 lbs de harina                    | Q. _____ |
| 6. 1 frasco grande de café instantáneo | Q. _____ |
| 7. 1 galón de cloro                    | Q. _____ |
| 8. 2 libras de tomate                  | Q. _____ |
| 9. ½ ciento de naranjas                | Q. _____ |
| 10. 3 jabones de tocador               | Q. _____ |
| TOTAL DE DINERO                        | Q. _____ |

**Actividad No. 3.**

**INSTRUCCIONES:** A continuación se le presenta una lista de artículos y una tabulación de lugares de adquisición o lugares donde pueda comprarlo, estime el valor adquisitivo de cada artículo según el lugar donde se vende productos.

No.	ARTÍCULO	TIENDA	SUPERMERCADO	MERCA DO CANTO NAL	LBRERIA	SERV. 24 HRS.
		Q.	Q.	Q.	Q.	Q.
1.	1 Libra de azúcar					
2.	Bote plástico con tapadera					
3.	Caja de acetaminofén					
4.	100 hojas de papel bond 60 gramos					
5.	Una caja de naranjas					
	SUMA					

**Actividad No. 4:**

**INSTRUCCIONES:** Dibuje y de un concepto para usted que es comprador y vendedor.

**Modalidad.** Se utilizará en la plataforma SOY INEEB para la inducción, explicación, socialización y evaluación de los temas. Además, se apoyará con la red social WhatsApp que es el número personal para la realimentación o resolución de dudas e inquietudes acerca de las actividades a realizar.

**3. COMPONENTE DE EVALUACIÓN DE LOS APRENDIZAJES**

**A. Herramienta De Evaluación De Desempeño:**

Portafolio: (para ir formando su portafolio debe guardar las hojas de actividades en un folder).

**B. Herramienta De Evaluación De Observación:** Lista de Cotejo (uso exclusivo del docente)

Se evaluará el trabajo que hizo según los criterios:

1. Presenta la idea principal del tema
2. Utiliza habilidades de análisis para la realización de las actividades.
3. Expresa su opinión de manera lógica y razonada
4. Comprensión y asimilación de los temas indicados
5. Aplica las normas ortográficas

**Mecanismo de Reforzamiento:** - Resolución de dudas y acompañamiento de docente por teléfono o WhatsApp (53723929) en horario de 7:30 am a 12:30 pm.